

プレゼント



目次

① 詐欺を区別するポイント

② 案件で判断

1. 投資案件
2. 何もしなくて良い系
3. 競合がどれだけいるのか

③ 業者で判断

1. 今決めさせようとしてくる
2. セミナーにサクラが混じってる
3. 契約書がない
4. 弁護士を入れているか
5. 相手側も成果を出し続けているか

④ 会社のHPや名刺について

今までに100件以上副業関連の営業を受けてきました。

そして1000万円以上使って、実際に中身を研究調査してきて分かった副業業者の実態

気をつけるべきポイントは大きく分けると二つ

詐欺かどうか

本当に自分でも稼げる副業であるかどうか

この2点にあります。

まず、その業者が詐欺かどうかの判別から行っていきます。



① 詐欺を区別するポイント

- ・ 案件で判断
- ・ 業者で判断



この二つから判断することができます。

案件で判断するというのはどういうことかと言うと、副業の内容を見ただけで詐欺かどうか判断できるんです！

その内容は、

- ・ 投資案件
- ・ 何もしなくていい系
- ・ その副業の競合がどれだけいるのか

です！

② 案件で判断

1. 投資案件

投資と言っても種類は複数あって

Fx（自分で運用系）

Fx（預けてプロが運用と言っているもの）

バイナリー

自動売買ツール

バカラ

オンラインカジノ

競艇

仮想通貨

などなど…



投資もたくさん種類がありますが、

投資＝詐欺

と考えていいでしょう。

約4年間研究してきていますが、

投資の案件で

「うまくいった」と言う人は一度も聞いたことがなく、

「騙された」と言うのは

何百人と聞いてきています。

知り合いに本当に投資だけで食べている方はいますが、よくて年利で5%
二桁なんて有り得ません

また、何億という大きな資産があるからできるだけの話です

2.何もしなくて良い系

次に、何もしなくていい系

例えば、

- ・自動化
- ・〇〇システム



などの言葉がよく使われますが、こちらも

「何もしなくていい」 = 詐欺

と考えていいでしょう

何もしなくて稼げるなら、その人はなぜわざわざ広告費用かけて宣伝して、自分が喋ったり、人を使って労働をするのか…

それは、

その内容では稼げないから

です。

そんなうまい話100%ありません

業者の口車に乗せられないよう気をつけましょ
う

3.競合がどれだけいるのか

次に、競合がどれだけいるのか

もし稼げる内容だとしても、競合が多ければそれは本質的に稼げるとは別の話です

例えば、今流行っているので言えば

バイマ物販

イーベイ輸出

中国輸入物販

クラファン物販

アドアフィリエイト

動画編集

ライバーの代理店

プログラミング

コンテンツ販売

などが有ります。



ですが、副業（ビジネス）の業界で流行っているというのは

ネガティブな意味を指します

流行っている = 人気

ただ、問題なのが

人気 ≠ 稼げる

ということ

人気ということは多くの人に取り組んでいるということになるので、ビジネス業界では競合が多いと考えます

例えばスポーツで今からプロを目指そうとするなら競技人口の多い野球よりも少ない競技のが可能性が高いですね？

それと同じで、流行っているものをやると稼げない未来が待ち受けているわけです…

案件で判断すべきはこの3点です。

③業者で判断

次に業者で判断

業者で判断すべきは以下のポイント

- ・今ここで決めさせようとしてくる
- ・セミナー販売でサクラが混じっている
- ・契約書がない
- ・弁護士を入れているかどうか
- ・相手側（業者）も同じビジネスを実際にやっているか

→実際にやっている実績を見せてくれるか

この5点に注意してもらえると騙される確率をグッと下げることができます

1. 今決めさせようようとしてくる

これは、

- ・ 今日決断しないとできません
- ・ 今日決めてくれたら値下げします

このケースが多いです。

これを言ってきたら、即座に断りましょう・
今日中に決めさせようとしてくる業者の特徴として、お金を払った途端に態度が変わったり雑になるので要注意です



2.セミナーにサクラが混じってる

セミナー形式で自分以外にも話を聞く人がいる場合は要注意です

サクラ（業者側の人間）があたかも同じお客さんとして紛れ込ませています。

その場で「やりたいです！」みたいな人がいたら、それはサクラなので要注意です

サクラを入れないと契約してくれない物は間違いなく質が悪いです



3. 契約書がない

どんな理由であれ契約書のないところでは契約
しないようにしましょう

契約書がない = 詐欺

でいいかなと思います



4. 弁護士を入れているか

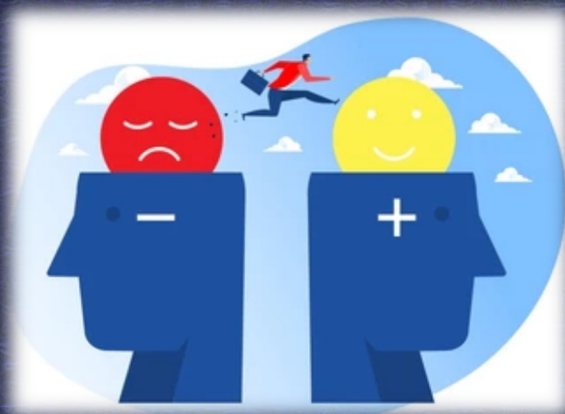
ビジネスモデルの確認
契約書の作成

これらに弁護士を入れていない業者が近年もの
すごく増えています。

人様に物を販売するなら弁護士を入れてしっかり
確認した上で販売するのが筋だと思います。

なので、弁護士を入れていない業者は、お客様
のことを思っていないので

お金を払った途端に
態度が変わります



お客様をお金としか見ていない証拠ですね

5.相手側も成果を出し続けているか

次のポイントが一番重要です！！

これがとにかく重要で、今世の中で副業の案件を販売している 8割近くの業者が

実際に自分でやっていない
という事実



そもそも本当に稼げるなら自分でもやりますよね？

にも関わらずやっていない場合は、
稼げないからやっていないわけです

なので、実際に相手側もやっているか確認する
ようにしましょう

口だけでなく、
ちゃんと

現在進行形の実績

が、あるかも合わせて確認すると
間違いありません

④会社HPや名刺について

最後に、



多くの方が勘違いしている信用できると思い込んでいるポイントについてもお話ししておきます！

これはとにかく多い間違いで、

会社のHPまたは**名刺**が、

あれば信用できる

なければ信用できない

という考えの方ほど典型的な詐欺に騙されてしまっているのが事実にあります

HPや名刺は誰でも簡単に作れます。

なので、悪意を持って行っている業者ほどHPや名刺がしっかりしている傾向にあります。

世の中に、HPのない会社なんて山ほどありどれも普通の会社です。

なので、HPや名刺ではなく

会社謄本

を確認するのがオススメです！

HPや名刺は誰でも作ることができるので、信用になりません。



しかし会社謄本というのは、
人間で言う指紋や遺伝子などのように
不変のもので、
これを聞いて出せない会社はアウトです。

なので、HPなどを聞くのではなく

会社謄本

を見せてもらうよう言って、

見せてくるかどうかの本質的に見極められるポイントになります！



以上の知識を身につけておけば、自身を守れる
ようになると思います！

ただ、これだけでは
100%防ぐことはできないので、

もし気になるものがあれば僕に相談して頂けれ
ば、

ネットにあるものならほとんど中身が分かるの
で相談頂ければと思います！

正しい知識を身につけて、正しい副業を見極め
ていきましょう！